**Zmiany wersja 4.17D**

1. W systemie udostępniono możliwość przeliczenia pożyczki po spłacie całej pożyczki.

Opcja jest dostępna w opcji „Umowy info -> Prawy klawisz myszki”.



**Opcja metoda 360/360 Excel (terminarz sztywny)**

Wylicza odsetki jakie powinny być naliczone dla umowy obsługiwane według terminarza sztywnego metodą 360/360. Metoda posługuje się zmodyfikowanym algorytmem EXCEL do wyliczenia ilości dni przypadającymi między spłatami.

* Nie są liczone dni 31 w danym miesiącu
* 28 lub 29 luty uzupełniany jest do 30 poprzez dodanie odpowiednio 2 lub 1 dnia

Dzięki zastosowaniu takich zmian każdy miesiąc ma równo 30 dni.

Odsetki wyliczane są ze wzoru odsetki=Kapitał\*ilość dni\*oprocentowanie/360

Opcja tworzy tylko raport zawierający ewentualne różnice w wyliczaniu odsetek wynikające z wcześniejszej spłaty.

Opcja **„Po zmianie stopy procentowej”.**

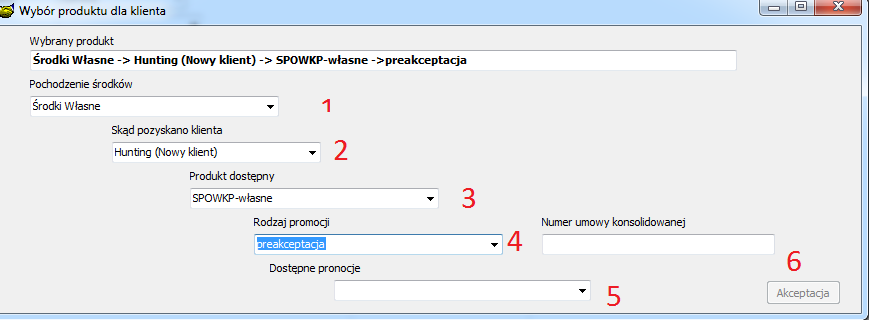
System pozwala wyliczyć odsetki po zmianie stopy procentowej. Opcja przelicza odsetki wstecz.

W przypadku gdy stopa procentowa dla odsetek zostanie zmniejszona system licząc odsetki wstecz kwalifikuje nadpłacone odsetki na kapitał zmniejszając tym samym bazę odsetkową i zmniejszając przyszłe odsetki.

Opcja po wykonaniu obliczeń pokazuje raport oraz umożliwia zapisanie wyliczonych odsetek na koncie.

1. Dodano nowy sposób wyboru produktów w nowy wniosek

W związku z coraz większą ilością produktów jakimi posługują się fundusz w systemie udostępniono opcje ułatwiającą wybranie odpowiedniego produktu dla klienta



Wybór produktu następuje w 6 krokach po wybraniu prawidłowo produktu i określeniu jego wszystkich cech system pozwala na zaakceptowanie produktu (włącza klawisz Akceptacja)

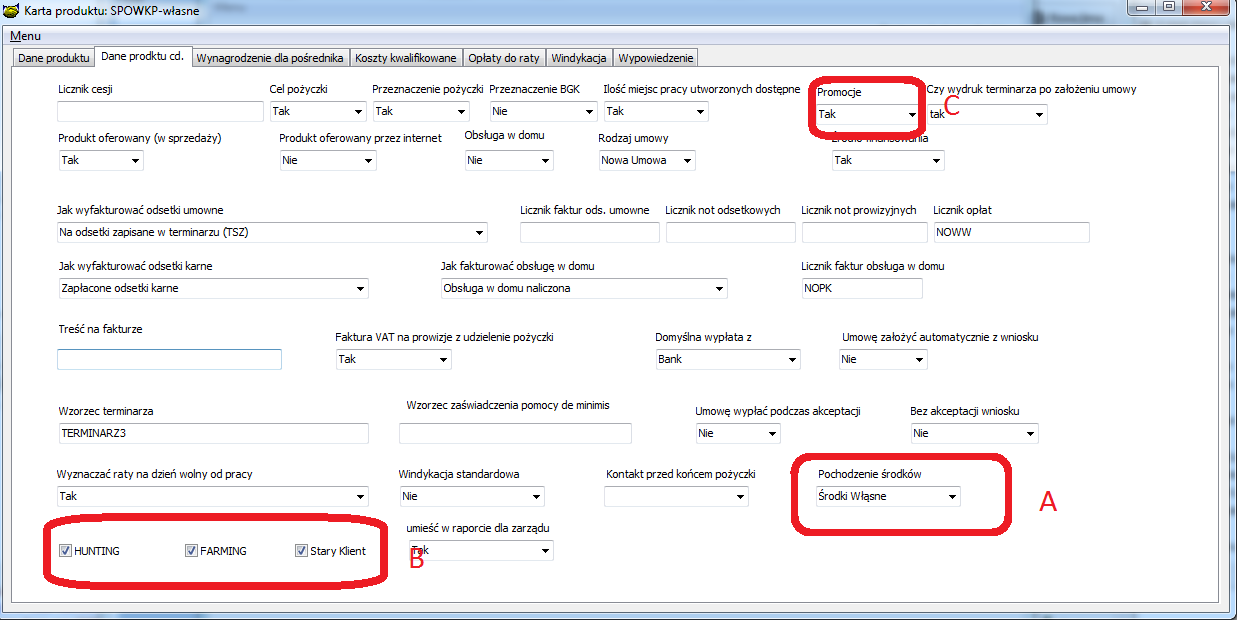
Krok 1

Operator określa pochodzenie środków z pośród dwóch wartość

Środki własne

Środki z projektów specjalnych

Oznaczenie z jakich projektów pochodzą środki określa się w danych produktu opcja Baza->słowniki->Produkty druga zakładka pole Pochodzenie środków **(A)**



Krok 2

Skąd pozyskano klienta

Dostępny wybór

Hunting (pozyskano nowego klienta)

Farming (klient wraca w wyniku akcji marketingowej)

Stały klient

Oznaczenie z jakich projektów pochodzą środki określa się w danych produktu opcja Baza->słowniki->Produkty druga zakładka pola Hunting,Farming,Stały klient na ekranie zaznaczone jako **(B)**

Krok 3

Operator wybiera produkt spośród określonych w dwóch poprzednich krokach (spełniający dwa poprzednie kryteria)

Krok 4

Operator wybiera promocje w ramach której udzielana jest pożyczka dostępne wartości.

Czy w ramach produktu jest dostępna promocja określa parametr produktu

Promocja dostępna na ekranie definiującym produkt zaznaczone jako **(C)**

W przypadku gdy są dostępne promocje operator może wybrać spośród wartości

Brak promocji

Konsolidacja

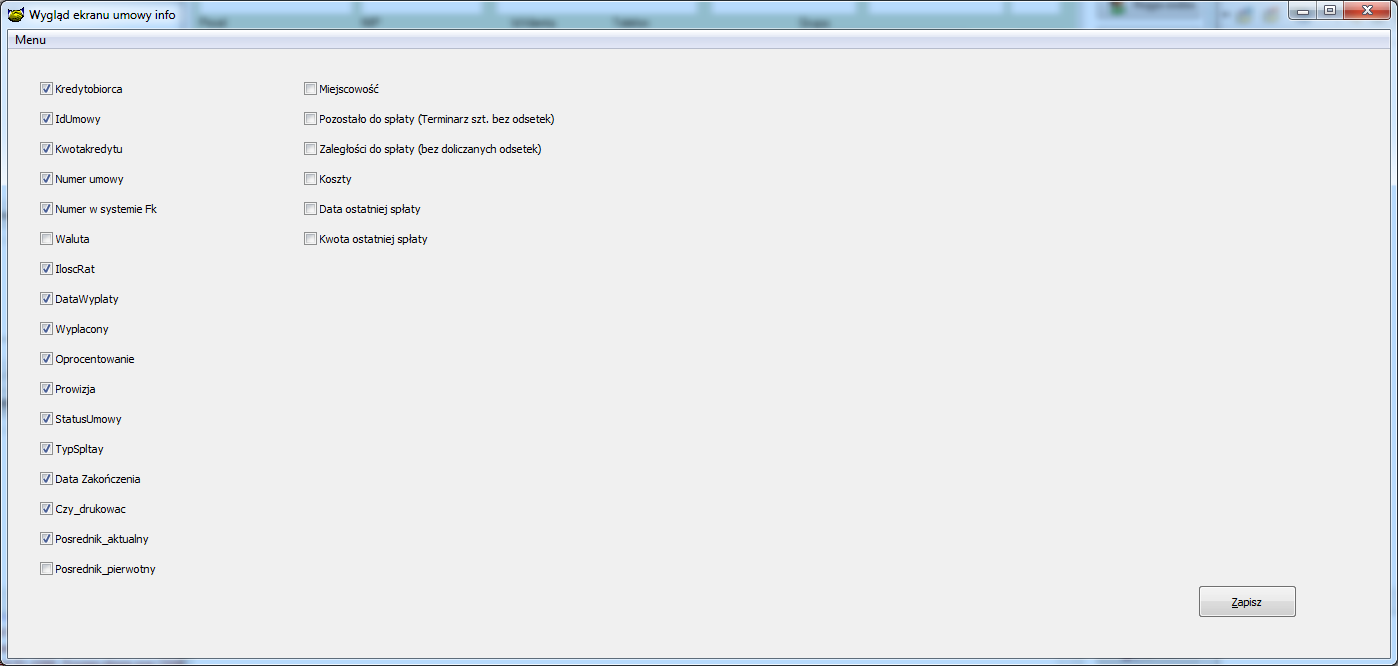
Farming na aktywnych

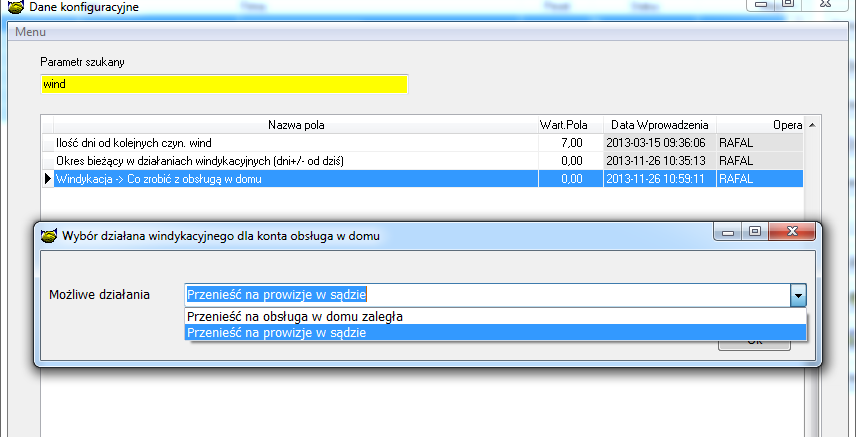
Preakceptacja

W przypadku wybrania konsolidacja system żąda podania numeru pożyczki konsolidacyjnej 6

Dostępne promocje definiujemy w opcji „Baza->Słowniki->Promocje”

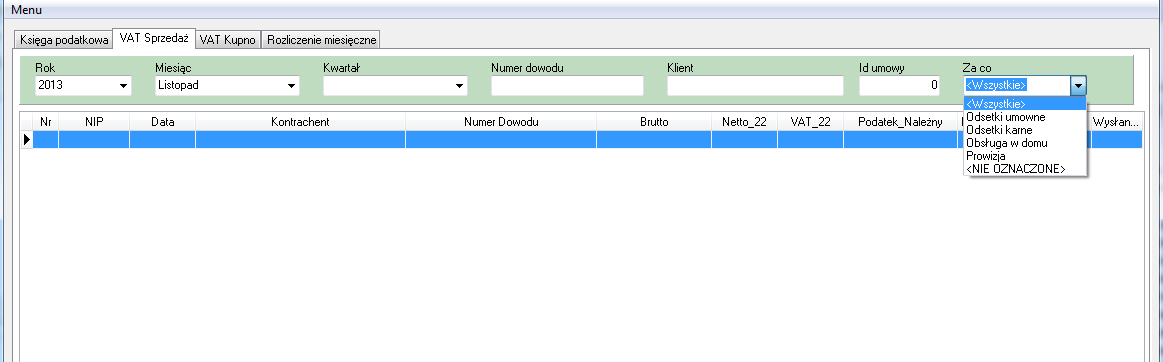
1. Uwaga rozszerzono ekran umowy info o pole Numer w systemie FK, jeżeli dana ta nie jest potrzebna należy ją wyłączyć w opcji Baza->Konfiguracja ->Systemu (Wygląd ekranu umowy info)



1. W programie wprowadzono parametr w konfiguracji "Windykacja -> Co zrobić z obsługą w domu"  
   umożliwiający zdefiniowanie gdzie przeniesiona zostanie "Obsługi w domu zaległa" i "Obsługi w domu terminowa"  
   w momencie uruchomienia "Windykacji".  
     
   Dostępne są dwa parametry   
   1. Przeniesienie na obsługę w domu zaległą  
   2. Przeniesienie na prowizje w sądzie  
     
   

**DOMYŚLNIE SYSTEM JEST USTAWIONY NA „PRZENIEŚĆ NA OBSŁUGĘ W DOMU ZALEGŁĄ”**

1. Dodano możliwość filtrowania faktur po pochodzeniu (Odsetki umowne, odsetki karne, obsługa w domu, prowizja)



1. Wykonać kopię bazy !

2. Zamienić plik pbaza.exe na aktualny

3. Wykonać instalacje bazy danych opcja Baza->Instalacja wersji